

## Sales Excellence – Gestaltungselemente einer erfolgreichen Vertriebssteuerung



**Werner Stegmüller** ist Partner bei Horváth & Partners.

Werner Stegmüller studierte von 1988 bis 1991 Betriebswirtschaftslehre an der Universität Augsburg. Seinen Berufseinstieg machte er bei der Beratungsgruppe Plaut, wo er zunächst Projektleiter betriebswirtschaftlicher Projekte mit Aufgabenschwerpunkt Innerbetriebliches Rechnungswesen und Controlling und von 2000 bis 2003 Mitglied der Geschäftsführung war.

2004 wechselte Werner Stegmüller zur IDS Scheer AG wo er bis 2005 Leiter des Segments Diskrete Fertigung war.

Seit 2006 ist Werner Stegmüller bei Horváth & Partners. Sein Aufgabenschwerpunkt ist das Redesign von Finanz- und Rechnungswesensystemen sowie die Optimierung der wertschöpfungsorientierten Steuerung von internationalen Fertigungsunternehmen mit den Schwerpunkten Transferpreissysteme, Werkssteuerung und marktorientierte Vertriebssteuerung.