

Methoden der Vertriebssteuerung zur Unterstützung der Qualitätsführerschaft



Michael Mader ist Leiter Administration & Controlling der fischer Deutschland Vertriebs GmbH.

Nach dem Studium der Volkswirtschaftslehre trat Michael Mader im Jahr 1979 in die Unternehmensgruppe fischer ein. Er durchlief diverse Positionen im Vertrieb im Bereich Spielwaren und im Bereich Befestigungssysteme, wodurch er mehrjährige Erfahrung in Logistik- und Supply Chain Management erwarb. Danach leitete er das internationale Vertriebscontrolling.

Im Rahmen der Gründung der deutschen Vertriebsgesellschaft übernahm Michael Mader im Jahr 2003 die Leitung Administration & Controlling der fischer Deutschland Vertriebs GmbH.

Wesentliche Projekte waren der Aufbau der Planungssysteme im Vertriebsbereich. Neben der Mitgestaltung des Konditionssystems der fischer Deutschland Vertriebs GmbH ist einer seiner Schwerpunkte die Geschäftsprozessgestaltung in Marketing und Vertrieb im Rahmen des fischerProzessSystems.